



CASO DE ÉXITO

**ReLaw ahorró
90.000 USD
gracias a ReHire**



Acerca de ReLaw

ReLaw es una startup dedicada a la asistencia legal en materia impositiva y contractual a empresas de Estados Unidos y LATAM. Comenzaron con un objetivo claro de sumar 50 clientes antes del primer año de vida de la empresa.

Inicio

Al necesitar sumar la mayor cantidad de clientes iniciales, siendo una empresa nueva en el mercado, ReLaw necesitaba contratar trabajadores de manera rápida en sectores clave: Marketing, Ventas y Diseño de contenido publicitario. Nos encargaron la tarea inicial de armar un equipo de 2 vendedores bilingües con experiencia en el mercado americano. Luego de trabajar con nosotros, ampliaron el equipo a 5 vendedores, un diseñador gráfico y un especialista en Marketing



¿Como fue el proceso?



Llamada inicial

Definimos los roles buscados junto con el presupuesto disponible.

Primera Entrega

Enviamos 5 perfiles seleccionados para cada vacante, junto con un video de presentación.

Entrevistas

ReLaw entrevistó gratis a los candidatos para definir si se ajustaban a la búsqueda.

Contratación

ReHire se encargó del Onboarding y las tareas administrativas necesarias para comenzar.

Desafíos Importantes

Reclutar trabajadores motivados en LATAM.



Buscar talento bilingüe con conocimiento del mercado de USA.



Ahorrar hasta un 40% en salarios para incrementar márgenes.



Cumplir con el objetivo propuesto por ReLaw: 50 clientes en el primer año.



Principales Obstáculos

Altos Salarios en US. Incrementando el costo de operación de ReLaw.



Alta rotación de empleados estadounidenses.



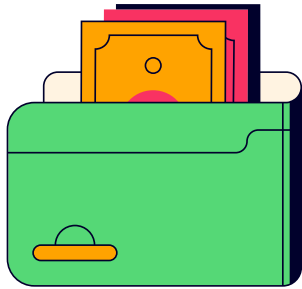
Dificultad para encontrar el talento adecuado.



Excesivas demoras en el proceso de contratación.

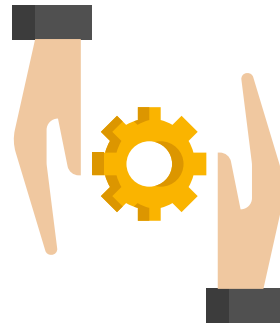


¿Como ayudamos a ReLaw ?



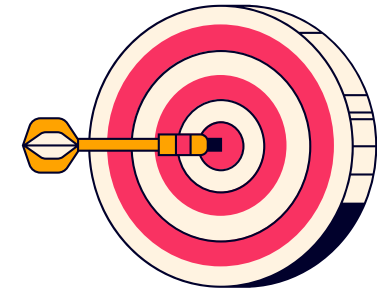
42% de Ahorro en el presupuesto

Ayudamos a ReLaw a crecer prácticamente desde el inicio de sus actividades. Maximizando el uso de su presupuesto para cumplir con sus objetivos.



Cultura del trabajo

Fue esencial la selección y contratación de talento altamente motivado. No solo están felices de formar parte de esta empresa, sino que están muy conformes con las condiciones de contratación y la política de trabajo de la empresa.



Talento de Gran Calidad

ReLaw quedó impresionada por la calidad de los candidatos contratados, por lo que decidieron usar nuestros servicios para diversas posiciones, desde juniors hasta candidatos con gran trayectoria.

Ahorro en números

Nuestro Presupuesto



5 Vendedores Senior
U\$D 1500 Mensuales



1 Experto en Marketing
U\$D 1800 Mensuales



1 Diseñador Gráfico Senior
U\$D 1100 Mensuales

U\$D 125.000 anuales en total.



42% Ahorro

U\$D 90.000
ahorrados en
2023

Rango Salarial en US*

5 Vendedores Senior
U\$D 2100 a 2800 al Mes



1 Experto en Marketing
U\$D 2500 a 2900 al Mes



1 Diseñador Gráfico Senior
U\$D 1600 a 2000 al Mes



U\$D 215.000 anuales en total.

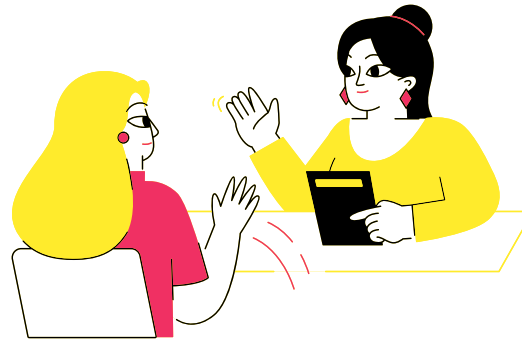
*según datos publicados en GlassDoor.com

¿Por qué eligieron ReHire?



Conocemos el mercado Latinoamericano

Nuestra experiencia en el mercado latinoamericano, especialmente en el argentino junto con previas experiencias de contratación para roles similares llevaron a ReLaw a confiar en nosotros.



Cumplimos con sus expectativas

Luego de las reuniones de presentación y evaluación de los candidatos iniciales, Relaw quedó conforme con la selección del personal propuesta junto con las entrevistas laborales.



Experiencia Previa en LATAM

ReLaw conocía de primera mano las ventajas de contratar en Argentina: gran talento, zona horaria compartida, motivación y ahorro en los salarios fueron los principales motivadores a la hora de contratar.

**¿Sabías que puedes entrevistar a
nuestros candidatos gratis?**



**Hay algo mejor: Nuestro proceso de
selección demora menos de 21 días.**

Gracias!

Encontranos en:

[linkedin.com/company/rehirear/](https://www.linkedin.com/company/rehirear/)

[rehiresolutions.com](https://re hiresolutions.com)